

Mesa redonda:

La internacionalización del *libro académico* en España.



UNIÓN DE
EDITORIALES
UNIVERSITARIAS
ESPAÑOLAS



1. ¿Quiénes somos?

- **Azeta** lleva operando en el mercado más de 40 años atendiendo a **más de 9.000 clientes en todos los canales de venta** (librerías, papelerías, cadenas de España, Marketplace, etc.)
- En 2018, llegamos a un **acuerdo con Celesa**, empresa de exportación, para ofrecer nuestro catálogo, base de datos y disponibilidad en cualquier país del mundo.



2. Disponibilidad de catálogo

BASE DE DATOS:

<i>Libros</i>	+ 2.000.000 DE TÍTULOS EN CATÁLOGO	+ 300.000 TÍTULOS DISTINTOS EN STOCK
<i>Canal de Distribución</i>	+ 700 AUTORES	+ 3.000 TÍTULOS DIFERENTES DADOS DE ALTA EN NUESTRA WEB

- *Nuestro objetivo es claro: Que cualquier librería pueda competir en el mercado actual y **que cualquier libro publicado esté al alcance de los lectores**, instituciones, bibliotecas, librerías, grandes cadenas, plataformas online, etc.*

3. Canal de Distribución

■ **Azeta pone en marcha Canal de Distribución:** una iniciativa encaminada, por una parte, a que las librerías puedan disponer fácilmente de la totalidad de los libros editados en España y, por otra, a facilitar la distribución comercial de los títulos que instituciones, particulares y nuevos editores publican.

Proceso del alta de un libro a través de www.azeta.es

1. ¿Qué necesita para registrar su libro en nuestra BD?

ISBN / EAN Registrado



Editado físicamente



Stock mínimo Garantizado*



*Mínimo 5 ejemplares físicos

2. ¿Cómo comenzamos a colaborar?

Acceda al formulario de solicitud de alta de sus títulos aquí:

FORMULARIO DE ALTA

Pulse en
"Formulario de alta"

- Complete el formulario de alta con sus datos
- Firme el contrato en la página de e-firma (plataforma online para la firma de documentos)
[Revisar y firmar el documento](#)
- Acceda a www.azeta.es con las credenciales de acceso que le mandaremos.

3. Y a partir de ahora...

- Gestione su cuenta
- De el alta de sus libros
- Consulte sus facturas

Tenemos un objetivo claro: Que todos los libros que se publiquen puedan estar en las librerías.

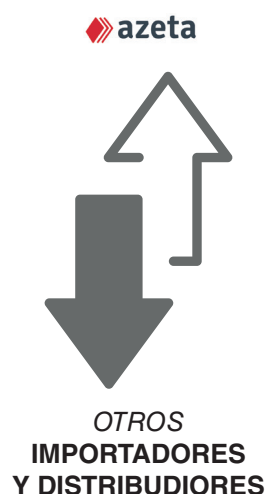
Acceda a www.azeta.es
/ Canal de Distribución



iO puede entrar escaneando el código QR con su móvil!

4. Acuerdos estratégicos

- En un mercado cada vez más cambiante, nace la **necesidad de tener acuerdos estratégicos** con importadores y distribuidores de otros países.



5. Integraciones

OFRECEMOS LA POSIBILIDAD DE DISPONER
DEL MAYOR CATÁLOGO DE LIBROS
EN ESPAÑOL DEL MERCADO.



Base de datos (catálogo): a través de un enlace, URL, se obtienen los siguientes ficheros:



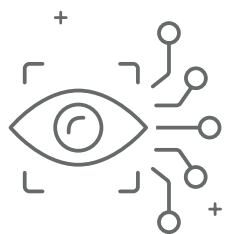
Fichero total: en el formato internacional Onix 3.0. Este fichero se genera el día 1 de los meses impares, contiene toda la Base de Datos completa de CELESA actualizada a dicha fecha.



Fichero parcial: en el formato internacional Onix 3.0. Este fichero se genera todos los lunes de madrugada. Se incluyen las novedades, altas y modificaciones que se hayan producido en la Base de Datos durante esa semana.

6. Acciones comerciales

■ ¿QUÉ PODEMOS HACER COMERCIALMENTE POR LOS LIBROS ACADÉMICOS?



**MAYOR
VISIBILIDAD**

PRESENCIA
EN LIBRERÍAS

VISIBILIDAD
ONLINE



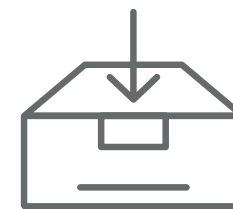
**SERVICIO
DE NOVEDAD**



**BOLETÍN
MENSUAL
NOVEDADES
EN PDF**



**FICHERO
EXCEL PARA
EL ALTA**



**BUZÓN
SINLI PARA
LOS METADATOS
DE LIBROS**

