

ÍNDICE

	Páginas
PRÓLOGO	23
 PRIMERA PARTE: Formación del consentimiento 	
ARGENTINA. <i>Lidia M. R. Garrido Cordobera</i>	29
I. La formación del contrato en diferentes cuerpos del ordenamiento argentino	29
II. Los términos del consentimiento	30
1. Oferta	30
2. Aceptación	32
3. Los contratos plurilaterales	34
III. La cuestión de la modificación, retractación y la caducidad	34
1. Las modificaciones de la oferta	34
2. La retractación o revocación	35
3. La caducidad	36
IV. Los acuerdos parciales	37
V. Las tratativas contractuales. El derecho a retirarse de las negociaciones, límites y consecuencias. Responsabilidad	39
1. Libertad de negociación	40
2. Deberes emanados de la buena fe	41
3. Las cartas de intención	43

	Páginas
VI. Regulación de los contratos por adhesión y los contratos de consumo en el código civil y comercial	44
1. Contrato por adhesión	44
a) Las cláusulas particulares	45
b) Interpretación de las cláusulas ambiguas	45
c) Las cláusulas abusivas	46
2. Contratos de consumo	48
VII. Regulación de ciertas modalidades contractuales	50
1. Los contratos preliminares	50
2. El pacto de preferencia	52
3. El contrato sujeto a conformidad	53
VIII. Regla para la conclusión del consentimiento	54
1. Régimen entre presentes y ausentes	55
Bibliografía citada	57
BRASIL <i>Rodrigo Almeida Magalhães, Eduardo Henrique De Oliveira Barbosa, Adriano Stanley Rocha Souza, Landulfo de Oliveira Ferreira Júnior</i>	59
I. Introdução	59
II. Blockchain	63
III. Smart contracts	67
IV. A vontade nos contratos autoexecutáveis	72
V. Considerações finais	74
Referências	76
CHILE <i>Rodrigo Momberg Uribe</i>	79
I. La regulación de la formación del contrato en el derecho	79
II. La oferta y la aceptación	81
III. Casos en que la oferta pierde eficacia	82
1. Retiro de la oferta	82
2. Revocación o retractación	82
a) Ofertas irrevocables	84
3. Caducidad	84
a) Rechazo	85
b) Por vencimiento del plazo	85

	Páginas
c) Muerte e incapacidad sobrevenida del oferente	86
d) Deudor sujeto a un procedimiento concursal (Ley 20.720) ...	87
IV. Los requisitos de la aceptación para la formación del consentimiento	87
1. La oferta debe estar vigente	87
2. La conformidad de la aceptación a la oferta. La regla del espejo ..	88
V. Momento u oportunidad en que se forma el consentimiento	89
VI. Lugar de formación del consentimiento	91
VII. Los contratos de adhesión	91
VIII. Los contratos preparatorios	92
IX. La formación del consentimiento en los contratos electrónicos ...	93
X. El retiro unilateral de las negociaciones como supuesto de responsabilidad	96
Bibliografía citada	99
Jurisprudencia citada	100
COLOMBIA Isué Natalia Vargas Brand	101
I. Introducción	101
II. Los tratos preliminares y la responsabilidad por retiro unilateral de las negociaciones	102
1. El deber precontractual de información	104
2. El deber de reserva y de secreto	104
III. La oferta	105
1. La vinculación de la oferta	106
a) Vigencia y revocación en la oferta privada	107
b) Vigencia y revocación en la oferta o propuesta pública	108
2. La aceptación de la oferta	110
a) Aceptación tácita y silencio	111
b) La regla espejo	112
c) Tiempo y lugar de la formación del consentimiento	112
d) La formación de actos solemnes	112
IV. La responsabilidad precontractual	113
V. Conclusiones	116
Bibliografía citada	117
Jurisprudencia citada	117

	Páginas
ECUADOR <i>Farith Simon Campaña</i>	119
I. Fuentes que regulan la formación del consentimiento	119
II. Ámbito de aplicación de las reglas de formación	120
III. Nociones de oferta y aceptación	121
IV. Caducidad, retracto y reserva de la oferta	122
V. La aceptación y sus efectos	123
VI. Contratos por adhesión y de consumidores	124
VII. Contratos preparatorios	125
VIII. Formación y contratos electrónicos	127
IX. Responsabilidad precontractual	129
Bibliografía citada	131
MÉXICO <i>Juan Carlos Marín González</i>	133
I. Introducción	133
II. Fuentes normativas sobre formación del consentimiento	135
III. Ámbito de aplicación de las normas sobre formación	137
IV. Nociones de oferta y aceptación	139
V. Caducidad y retracto de la oferta	140
1. Caducidad de la oferta	140
2. Retracto del oferente	141
VI. Tiempo y lugar en que se forma el contrato	142
VII. Situación de los contratos por adhesión	143
VIII. Contratos preparatorios	145
IX. Responsabilidad precontractual	150
Bibliografía citada	152
Jurisprudencia citada	152
PERÚ <i>Daniel Ugarte Mostajo</i>	155
I. El principio consensualista en el Derecho peruano	155
II. Teorías sobre el momento y lugar de la formación del consentimiento: conocimiento y recepción	157
III. La oferta: noción y requisitos	158
1. Noción de oferta	158
2. Requisitos de la oferta:	159
a) Debe ser completa o autosuficiente	159
b) Debe contener intención de contratar	160

	Páginas
c) Debe ser conocida por el destinatario (carácter recepticio de la oferta)	161
d) Debe observar la forma solemne	163
IV. La aceptación y sus requisitos	163
1. Noción de aceptación	163
2. Requisitos de la aceptación	163
a) Debe ser congruente con la oferta	163
b) Debe ser oportuna	164
c) Debe ser conocida por el oferente (carácter recepticio de la aceptación)	166
d) Debe observar la forma requerida por el oferente	168
V. Contratos predispuestos	168
1. Contratos por adhesión y contratos sujetos a cláusulas generales de contratación	169
2. Reglas especiales de interpretación contractual	171
3. Cláusulas abusivas o vejatorias	172
VI. Contratos preparatorios	174
VII. Responsabilidad precontractual	176
Bibliografía citada	177
URUGUAY Marcelo Amorín	179
I. Introducción	179
II. La formación del consentimiento	180
1. Reglas generales de formación del consentimiento	180
2. Reglas sobre formación del consentimiento para los contratos consensuales, solemnes y reales	181
III. La propuesta u oferta y la aceptación	183
IV. Algunos aspectos de la propuesta u oferta: caducidad, retracto, reserva	186
1. Caducidad de la oferta	186
2. Retracto. Revocación de la oferta	187
3. Reserva de la oferta	188
V. Dos aspectos sobre la consentimiento	189
1. La regla del espejo	190
2. Tiempo y lugar en que se entiende formado el consentimiento ..	191

	Páginas
VI. Responsabilidad por retiro unilateral de las negociaciones.	
Supuesto de hecho y daños indemnizables	191
Bibliografía citada	193
FORMACIÓN DEL CONTRATO: UNA MIRADA DESDE LOS PRINCIPIOS LATINOAMERICANOS DE DERECHO DE CONTRATOS	
<i>Íñigo de la Maza Gazmuri, Álvaro Vidal Olivares</i>	195
I. Sobre la formación del consentimiento	195
II. Responsabilidad precontractual	202
Bibliografía citada	206
SEGUNDA PARTE:	
Vicios del consentimiento	
ARGENTINA <i>Esther H. Silvia Ferrer, Leonardo F. Fernández</i>	209
I. Introducción	209
II. El error como vicio de la voluntad	211
III. El dolo como vicio de la voluntad	216
IV. La violencia como vicio de la voluntad	219
Bibliografía citada	223
BRASIL <i>Eduardo Goulart Pimenta, Eduardo Henrique De Oliveira Barbosa, Adriano Stanley Rocha Souza</i>	225
I. Introdução	225
II. Blockchain	226
III. Smart contracts	229
IV. Judge as a service	233
V. Considerações finais	239
Referências	241
CHILE <i>Íñigo de la Maza Gazmuri.....</i>	243
I. El enfoque y la estructura	243
II. El error	245
1. El supuesto de hecho	245
a) La relevancia del error	245

	Páginas
b) La excusabilidad del error	250
c) Otros errores	252
2. La consecuencia jurídica	253
III. El dolo	254
1. El supuesto de hecho	254
a) La conducta insidiosa	255
b) El efecto	259
2. Las consecuencias jurídicas	259
IV. La fuerza	260
1. El predicado fáctico	260
a) La gravedad	260
b) El carácter determinante	262
c) El carácter injusto de la fuerza	263
d) El origen de la fuerza	263
2. La consecuencia jurídica	265
Bibliografía citada	266
Jurisprudencia citada	268
COLOMBIA <i>Nicolás Pájaro Moreno, Yira López Castro</i>	269
I. Introducción	269
II. Vicios que pueden afectar la validez del contrato en el derecho colombiano	270
III. Error	273
1. Concepto de error	273
2. Supuestos que dan lugar a error	274
a) Error de hecho y error de derecho	274
b) Error sobre el tipo de negocio celebrado	275
c) Error sobre la identidad del objeto	276
d) Error sobre la calidad esencial del objeto	277
e) Error sobre el móvil determinante del contrato	278
f) Error sobre la persona	278
g) Otras especies de error	280
3. Consecuencias del error	280

	Páginas
IV. Fuerza	282
1. Concepto	283
2. Requisitos	284
a) Intensidad del acto violento y repercusión en la víctima	284
b) La fuerza debe ser injusta y tener por objeto el consentimiento ...	284
c) La violencia generalizada como vicio del consentimiento ...	285
d) Desplazamiento forzado, despojo y abandono de tierras con ocasión del conflicto armado interno	287
3. Consecuencias	288
V. Dolo	289
1. Definición del dolo según la legislación nacional	290
2. Requisitos para su configuración	290
a) Existencia del dolo como obra de una de las partes	291
b) Carácter determinante del dolo	293
3. Consecuencias del dolo como vicio del consentimiento	294
Bibliografía citada	296
Jurisprudencia citada	296
ECUADOR <i>Adriana Orellana Ubidia</i>	299
I. Los vicios del consentimiento	299
II. El error	300
1. Requisitos para la configuración del error	300
a) Error sobre la naturaleza del negocio	300
b) Error sobre la naturaleza de la cosa	301
c) Error en la sustancia de la cosa o en la calidad esencial de la cosa	301
d) Error en una calidad accidental de la cosa	302
e) Error en la persona	303
2. Las consecuencias a que da lugar	303
III. La fuerza	303
1. Los tipos de fuerza	303
a) Fuerza física	304
b) Fuerza moral	304

	Páginas
2. ¿Cuál es su supuesto de hecho?	305
a) Debe tratarse de una coacción ilegítima	305
b) La fuerza debe ser grave	305
c) La gravedad debe apreciarse con relación al patrón de un su- jeto normal	306
d) El daño amenazado debe ser irreparable y grave	306
e) El daño amenazado puede afectar a personas distintas de la víctima	307
f) El temor que causa la amenaza debe ser determinante	307
g) Es indiferente la persona que ejerce la fuerza	308
3. ¿Qué consecuencias apareja la configuración de este vicio?	308
IV. El dolo	308
1. Noción de dolo	308
2. Supuesto y requisitos	309
a) El dolo debe ser obra de una de las partes	309
b) El dolo debe ser determinante	310
3. Efectos del dolo	310
a) Dolo dirimente	310
b) Dolo incidental	310
Bibliografía citada	312
MÉXICO <i>Rafael Ibarra Garza</i>	313
I. Introducción	313
II. La tipología de los vicios del consentimiento	315
1. El error	315
a) La tipología del error	316
b) La configuración del error como vicio del consentimiento	317
2. La violencia	319
a) La tipología de violencia	319
b) La configuración de la violencia como vicio del consenti- miento	321
3. El dolo	324
a) La tipología del dolo	324
b) La configuración del dolo como vicio del consentimiento ..	325

	Páginas
III. Los efectos de los vicios del consentimiento	327
1. La invalidez del convenio como efecto común a todos los vicios del consentimiento	327
2. La responsabilidad civil extracontractual como efecto de algunos vicios del consentimiento	329
Bibliografía citada	330
Jurisprudencia citada	330
PERÚ <i>Héctor Campos García</i>	333
I. Los vicios de voluntad en el ordenamiento jurídico peruano. Panorama general	333
1. La regulación base de los vicios de voluntad al interior del <i>c.c.per.</i> : los casos de error, el dolo y la violencia o intimidación como supuestos generales	334
2. La regulación (extendida) de los vicios de voluntad al interior del <i>c.c.per.</i> : el caso de rescisión por lesión contractual	335
3. Las innovación (incompleta) en la regulación de los vicios de voluntad en el <i>c.c.per.</i> : el caso de la influencia indebida respecto de las personas en situación de discapacidad	337
4. La regulación de los vicios de voluntad fuera del <i>c.c.per.</i> : el caso de la legislación especial respecto de la protección al consumidor y la protección a la víctimas de hostigamiento sexual	338
II. El error como vicio del consentimiento	341
1. Definición	341
2. Requisitos	342
3. Tipos	345
4. Remedios	346
III. La intimidación (o violencia moral) como vicio del consentimiento	347
1. Definición	347
2. Requisitos	348
3. Tipos	350
4. Remedios	350
IV. El dolo como vicio del consentimiento	351
1. Definición	351
2. Requisitos	353
3. Tipos	353
4. Remedios	355

	Páginas
Bibliografía citada	358
Normas citadas	360
URUGUAY <i>José Luis Nicola Trías</i>	361
I. Introducción	361
II. Los vicios del consentimiento que pueden afectar al contrato en el derecho uruguayo	362
III. El error como vicio del consentimiento	365
1. Requisitos para su configuración	366
2. Consecuencias del error vicio	366
IV. Fuerza como vicio del consentimiento	368
1. Regulación de la figura en Uruguay	368
2. Requisitos para su configuración	369
3. Consecuencias de la violencia vicio	371
V. El dolo como vicio del consentimiento	373
1. Definición de dolo según la legislación nacional	373
2. Requisitos para su configuración	374
3. Consecuencias del dolo vicio	378
Bibliografía citada	380
VICIOS DEL CONSENTIMIENTO: UNA MIRADA DESDE LOS PRINCIPIOS LATINOAMERICANOS DE DERECHO DE CONTRATOS	
<i>Íñigo de la Maza Gazmuri, Álvaro Vidal Olivares</i>	381
I. Aspectos generales	381
II. El error	382
III. El dolo	384
IV. La intimidación	386
V. La excesiva desproporción	387
Bibliografía citada	390

TERCERA PARTE: Nulidad del Contrato

ARGENTINA <i>Ramiro J. Prieto Molinero</i>	393
I. La nulidad como especie de la ineficacia	393
II. Principios que la sustentan	395

	Páginas
III. Nulidades relativas y nulidades absolutas	396
IV. La confirmación del acto afectado de nulidad relativa	399
V. Nulidad total y parcial	401
VI. Efectos de la nulidad	402
VII. La «conversión» y el «acto jurídico indirecto» como efectos adicionales ...	404
VIII. Nulidad e inexistencia	406
1. Las supuestas particularidades de la inexistencia	406
2. La confusión entre realidad material y jurídica	407
3. La inexistencia y el Código Civil y Comercial argentino	409
Bibliografía citada	411
BRASIL <i>Adriano Stanley Rocha Souza, Gastão Marques Franco</i>	413
I. Introdução	413
II. A importância do negócio jurídico no brasil e seus requisitos	414
1. As causas e efeitos da anulabilidade do negócio jurídico	418
2. As causas e efeitos da nulidade do negócio jurídico	419
III. Simulação	420
1. Aspectos gerais	420
2. O aproveitamento dos negócios jurídicos simulados e o conceito de «extraversão»	422
IV. Conclusões	425
Referências	426
CHILE <i>Gonzalo Severin Fuster</i>	427
I. Preámbulo: la nulidad como una especie de ineficacia y su relación con la denominada «inexistencia»	427
II. La regulación de la nulidad en el Código civil chileno	429
III. Concepto y características	430
IV. Las clases de nulidad	431
1. La nulidad absoluta	433
2. La nulidad relativa	435
V. Los efectos de la nulidad	436
1. Efectos de la declaración de nulidad entre las partes	436
2. Efectos de la nulidad respecto de terceros	437

	Páginas
Bibliografía citada	438
Jurisprudencia citada	439
COLOMBIA <i>Édgar Iván León Robayo</i>	441
I. Ideas previas	441
II. La inexistencia	442
III. La nulidad o invalidez	446
IV. Consideraciones finales	451
Bibliografía citada	452
Jurisprudencia citada	453
ECUADOR <i>María Gracia Naranjo Ponce</i>	455
I. Aspectos generales	455
II. Causales de la nulidad	456
III. Nulidad absoluta y nulidad relativa	460
1. Personas legitimadas para alegarlas	460
2. Posibilidad de ratificación o saneamiento por el transcurso del tiempo	461
IV. Plazo de prescripción	462
V. Efectos de la nulidad	464
1. Efectos entre las partes	465
2. Efectos frente a terceros	467
Bibliografía citada	468
MÉXICO <i>Juan Carlos Marín González</i>	469
I. Aspectos generales	469
II. Causales de nulidad	471
III. Nulidad absoluta y nulidad relativa	473
IV. Efectos de la nulidad	477
Bibliografía citada	480
Jurisprudencia citada	480
PERÚ <i>Reynaldo Mario Tantaleán Odar</i>	483
I. Definición y principios de la nulidad contractual	483
1. Definición	483

	Páginas
2. Principios	486
a) Principio de consensualidad	486
b) Principio de libertad de contratación	486
c) Principio de buena fe	488
d) <i>Pacta sunt servanda</i>	488
e) Principio de conservación del contrato y <i>favor negotii</i>	489
II. Los tipos de nulidad	489
1. La nulidad parcial y la nulidad total	489
2. La nulidad y la anulabilidad	490
3. Diferencias entre la nulidad y la anulabilidad	491
a) Por la naturaleza de la institución	491
b) Por las causales	491
c) Por la titularidad de la acción	492
d) Por los efectos	493
e) Por su posibilidad de validación	493
f) Por la prescripción de la pretensión	493
g) Por la naturaleza de la sentencia	494
h) Por su origen	495
III. Causales de nulidad y anulabilidad	495
1. Causales de nulidad	495
a) Falta de voluntad o consentimiento	495
b) Objeto imposible, indeterminado o ilícito	497
c) Fin ilícito	499
d) Simulación negocial	501
e) Inobservancia de la forma solemne	503
f) Mandato legal	504
g) Contravención de normas jurídicas imperativas, orden público y buenas costumbres	505
h) Los supuestos no contemplados	505
2. Causales de anulabilidad	506
a) Capacidad de ejercicio restringida	506
b) Vicios de la voluntad	507
c) Disimulación negocial	508
d) Mandato legal	509
IV. Efectos de la nulidad	509
1. Efectos y temporalidad de la nulidad	509
Bibliografía citada	511

	Páginas
URUGUAY <i>Andrés Mariño López</i>	513
I. La nulidad como sanción de ineficacia jurídica	513
II. El principio de legalidad y el principio lógico-racional de nulidad del contrato	515
1. La nulidad como principio lógico-racional	515
2. La nulidad basada en el principio de legalidad	517
3. La nulidad como principio lógico-legal	518
III. Tipos de nulidad: nulidad absoluta y relativa; nulidad total y parcial	520
1. Nulidad absoluta y relativa	520
a) Causales	520
b) Legitimación	522
c) Subsanabilidad	522
2. Nulidad total y parcial	524
IV. Efectos de la nulidad	525
V. Restituciones de las prestaciones ejecutadas	527
VI. Efectos respecto de terceros	529
Bibliografía citada	531
LA NULIDAD DEL CONTRATO: UNA MIRADA DESDE LOS PRINCIPIOS LATINOAMERICANOS DE DERECHO DE CONTRATOS	
<i>Íñigo de la Maza Gazmuri, Álvaro Vidal Olivares</i>	533
I. Aspectos generales	533
II. Nulidad absoluta y nulidad relativa	535
III. El concurso vertical	536
Bibliografía citada	538