

ÍNDICE

PRÓLOGO	15
PRESENTACIÓN	21
ABREVIATURAS	23
PARTE PRIMERA. LA I+D+i Y SUS ASPECTOS JURÍDICOS	
CAPÍTULO I. CUESTIONES GENERALES	31
1. Delimitación del concepto de I+D+i	31
2. El Sistema de I+D+i y sus integrantes	32
2.1 Administraciones	33
2.2 Sistema público de I+D	37
2.3 Empresas	39
2.4 Infraestructuras de apoyo	40
2.5 Otros factores	43
3. Relevancia de los aspectos jurídicos en la gestión de la I+D+i	45
4. Vías para gestionar la I+D+i	47
4.1 I+D ejecutada con medios propios	48
4.2 Compraventa de equipamiento y materias primas	49
4.3 I+D ejecutada por tercero	49
4.4 Cooperación científico-tecnológica	50
4.5 Transferencia de tecnología	51
CAPÍTULO II. MARCO LEGAL DE LA GESTIÓN DE LA I+D+i	53
1. Introducción	53
2. Ejecución de un proyecto de I+D	54
2.1 Vínculos contractuales	55
2.2 Vínculos societarios	58

	Páginas
3. Propiedad de los resultados	61
4. Protección de los resultados	62
5. Explotación económica de los resultados	68
5.1 Fabricación y comercialización	69
5.2 Transferencia	70
6. Ayudas públicas a la I+D+i	72
6.1 Directas: subvenciones y créditos blandos	73
6.2 Indirectas: estímulos fiscales	77
CAPÍTULO III. VÍAS PARA GESTIONAR LA I+D+i Y VÍNCULOS QUE SE GENERAN	81
1. I+D ejecutada por tercero	81
1.1 Consideraciones generales	82
1.2 Compromisos jurídicos más habituales entre partes contratantes	89
1.2.1 Objeto	89
1.2.2 Retribución al organismo generador de conocimiento ...	91
1.2.3 Actividades paralelas de I+D	92
1.2.4 Monitorización de la relación	93
1.2.5 Confidencialidad	94
1.2.6 Propiedad de los resultados	95
1.2.7 Duración de la relación y solución de conflictos	97
2. Cooperación científico-tecnológica	98
2.1 Consideraciones generales	100
2.2 Compromisos jurídicos más habituales entre entidades cooperantes	106
2.2.1 Objeto	107
2.2.2 Contribuciones de los cooperantes	109
2.2.3 Monitorización de la relación	110
2.2.4 Actividades paralelas de I+D	111
2.2.5 Confidencialidad	112
2.2.6 Cambios en la composición de la alianza	113
2.2.7 Propiedad de los resultados	114
2.2.8 Explotación de los resultados	115
2.2.9 Conflictos entre cooperantes y mecanismos de solución	118
2.2.10 Duración de la cooperación	119

	Páginas
3. Transferencia de tecnología	120
3.1 Consideraciones generales	120
3.2 Compromisos jurídicos más habituales entre transmitente y receptor	127
3.2.1 Objeto	127
3.2.2 Retribución al transmitente	129
3.2.3 Límites a facultades de explotación y a aplicaciones técnicas	131
3.2.4 Cesiones y sublicencias	132
3.2.5 Nivel de protección territorial	133
3.2.6 Conformidad jurídica y material de la tecnología	135
3.2.7 Conocimientos técnicos no protegidos	137
3.2.8 Obligación de explotación diligente	138
3.2.9 Duración de la relación y solución de conflictos	140
 PARTE SEGUNDA. EL CONSORCIO DE I+D+i DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL DERECHO	
 CAPÍTULO IV. LA <i>JOINT VENTURE</i> COMO MECANISMO DE COOPERACIÓN ENTRE ENTIDADES INDEPENDIENTES	
	145
1. Introducción	145
2. Delimitación del concepto	146
3. Elementos configuradores de la <i>joint venture</i>	148
3.1 Acuerdo de cooperación	148
3.2 Mantenimiento de la autonomía de las partes	149
3.3 Proyecto empresarial de interés común	149
3.4 Agrupación de recursos	150
3.5 Control conjunto sobre el negocio	151
4. Tipología	152
4.1 Motivación de los <i>venturer</i>	153
4.2 Instrumentación jurídica	153
4.3 Estructura económica	154
4.4 Función	154
4.5 Actividad de los <i>venturer</i> fuera de la alianza	156
5. Articulación de la <i>joint venture</i>	157
5.1 Acuerdo base	158
5.2 Acuerdos de aplicación	160
5.3 Relación entre acuerdo base y acuerdos de aplicación	161

	Páginas
CAPÍTULO V. LA <i>JOINT VENTURE</i> INSTRUMENTADA POR CONTRATO	163
1. Introducción	163
2. El contrato de <i>joint venture</i>	164
2.1 Estructura del contrato de <i>joint venture</i>	168
2.2 Partes contratantes	169
2.3 Objeto y causa	170
2.4 Dimensión temporal	172
2.5 Contenido de la posición jurídica de los <i>venturer</i>	173
2.5.1 Contribución al negocio común	174
2.5.2 Participación en resultados	176
2.5.3 Control conjunto	177
2.5.4 Buena fe reforzada	180
2.5.5 No competencia	181
2.5.6 Confidencialidad	181
2.6 Evolución del contrato	182
2.6.1 Cambios en los <i>venturer</i>	182
2.6.2 Cambios en las circunstancias que impulsaron la alianza	184
2.6.3 Resolución de conflictos	185
2.7 Terminación del contrato de <i>joint venture</i>	188
CAPÍTULO VI. RECONDUCCIÓN DEL CONSORCIO DE I+D+i A LA <i>JOINT VENTURE</i> CONTRACTUAL	191
1. Introducción	191
2. El consorcio de I+D+i entendido como <i>joint venture</i>	193
2.1 Elementos configuradores	193
2.2 Tipología	196
2.3 Articulación	199
3. El contrato de <i>joint venture</i> para consorcios de I+D+i	200
3.1 Naturaleza	200
3.2 Estructura	203
3.3 Partes contratantes	205
3.4 Objeto y causa	207
3.5 Dimensión temporal	210
3.6 Contenido de la posición jurídica de los consorciados	212

	Páginas
3.6.1 Contribución al negocio común	213
3.6.1.1 Ejecución conjunta del proyecto de I+D	214
3.6.1.2 Explotación concertada de los resultados	217
3.6.2 Participación en resultados	222
3.6.3 Control conjunto	224
3.6.4 Buena fe reforzada	227
3.6.5 No competencia	228
3.6.6 Confidencialidad	230
3.7 Evolución del consorcio contractual de la I+D+i	231
3.7.1 Cambios en los consorciados	231
3.7.2 Cambios en las circunstancias que impulsaron la alianza	233
3.7.3 Resolución de conflictos	234
3.8 Terminación del consorcio contractual de la I+D+i	236
LEGISLACIÓN	241
JURISPRUDENCIA	245
DOCUMENTACIÓN (ORGANISMOS PÚBLICOS Y PRIVADOS)	247
BIBLIOGRAFÍA	249